

التسويق الاحترافي



”على الأمد الطويل. التسويق الاحترافي هو أساس نمو أعمالك واستقرارها يجب عليك دائماً الالتزام بمدونة قواعد الأخلاق والسلوك لشركة QNet من أجل الحفاظ على ازدهار مستقبل أعمالك ومستقبل أعمال كافة الممثلين المستقلين في جميع أنحاء العالم.“

جيرينيهارا،
المستشار القانوني
للمجلس الاستشاري لشركة QNet

تعهد بالالتزام بنجاحي

“إن أخلاقيات وسلوك الأعمال الجيدة تبدأ من عندي، القائد. باعتباري أحد الممثلين المستقلين لشركة QNet، فإنني ألتزم تماماً...

- بأن أكون أميناً ومنصفاً في كافة تعاملاتي مع QNet؛
- بأن أؤدي كافة أنشطتي المهنية بطريقة تعزز سمعتي والسمعة الإيجابية التي كونتها QNet؛
- بأن أعرض خطة التعويض بدقة وأمانة، موضحاً مستوى الجهد المطلوب لتحقيق النجاح؛
- بأن أحاول جاهداً لكي تنال الخدمة التي أقدمها وأسلوبي في القيادة على رضا الأشخاص ممن أراسهم؛
- بأن أقدم احتمالات واقعية للدخل الذي يمكن تحقيقه، وأن يكون ذلك في ضوء الجهد المبذول فقط؛
- بأن أجيب عن أسئلة واستفسارات العملاء المحتملين والمرؤوسين بنزاهة وأمانة؛
- بأن أرفع/أحيل فقط هؤلاء الأشخاص ممن استطعت اكتشافهم وتدريبهم كمرؤوسين لي شخصياً و/أو كعملاء محتملين للأعمال؛
- بالأ أنشئ أية مواقع ويب غير معتمدة أو غير قانونية قد تشوه صورة شركة QNet والشركات المرتبطة بها؛
- بأن أشجع دائماً العميل (العملاء) المحتملين الذين يكتشفهم الممثلين الآخرين الأوليين وأحيلهم إليهم لكي يقوم هؤلاء الممثلون برعايتهم؛
- بالأ أحرص المرؤوسين من خارج خط الرعاية الخاص بي بالتوقيع باسم مؤسستي؛
- بالأ أستخدم أي إعلانات أعلم أنها قد تكون زائفة أو مضللة؛
- بأن أتصرف بطريقة تعكس أعلى مستوى من الأمانة والصراحة والمسؤولية لأنني أدرك تماماً أن تصرفاتي كممثل مستقل لدى شركة QNet لها آثار بعيدة المدى؛
- بأن أفهم أن شركة QNet هي فرصة للتسويق المترابط حيث يتوقف الدخل الذي أحصل عليه على مهاراتي التسويقية والقيادية وكذلك جهودي الشخصية؛
- بأن أعامل كافة العملاء المحتملين، والمرؤوسين والزعماء باحترام وحسن نية واللياقة المهنية؛
- بالأ أسي، تمثيل أعمال شركة QNet بأي شكل من الأشكال؛
- بأن أكون منصفاً وعادلاً في تعاملاتي مع مرؤوسِي وزملائي، وألا أشارك في أية ممارسات قد تؤثر علي أنا شخصياً بشكل سلبي وعلى المؤسسة والشركة وصناعة التسويق.”

إنني ملتزم بنجاحي.

الاسم

التوقيع

التاريخ

■ النشرات الترويجية للمنتج

لا يجوز أن تحتوي النشرات الترويجية وإعلانات المنتج على أي وصف أو ادعاء أو شروح للمنتج خادعة أو مضللة. كما يجب أن تحتوي كافة النشرات الترويجية وإعلانات المنتج على اسم وعنوان ولقب الممثل المستقل، إلى جانب رقم هاتفه ورقم تعريف هويته.

■ المقارنة وتشويه السمعة

يجب على الممثل المستقل تجنب عقد المقارنات التي تكون بغرض التضليل على الراجح، والتي تتعارض مع مبادئ المنافسة الشريفة.

لا يجوز اختيار نقاط المقارنة بصورة غير عادلة، كما يجب أن تركز على الحقائق المثبتة. لا يجوز للممثل المستقل أن يشوه سمعة أي شركة أو منتج بصورة غير عادلة بطريق مباشر أو ضمني. لا يجوز للممثل المستقل الاستفادة بصورة غير عادلة من السمعة الحسنة للاسم والرمز التجاري الخاص بأي شركة أو منتج آخر.

■ الأرباح والدخل

إن الأعمال التي تقدمها شركة QNet ليست 'مخططًا لتحقيق الثراء السريع'

لا توجد ضمانات، أو عود، أو بيانات، أو براهين تفيد بأنك ستحقق مستوى معين من الأرباح. تعلم حقيقة أن بيانات الأرباح والدخل تختلف حسب كل فرد، حيث إن طبيعة هذا العمل ومستوى الدخل كلاهما يرتبط بقوة بالجهود الشخصية التي يبذلها كل فرد ومستوى كده وتفانيه في العمل ودافعه إلى جانب المهارات الشخصية. فبمجرد فهم عملائك المحتملين لذلك، تكون قد تجنبت التعرض لخيبة الأمل، وفي نفس الوقت تكون قد أنشأت ثقافة عمل قوية مع مؤسستك.

■ تنفيذ مدونة قواعد الأخلاق والسلوك

تضمن مدونة قواعد الأخلاق والسلوك وإرشادات التسويق الاحترافي لشركة QNet تحقيق العدل في ممارسات، الأعمال وذلك عن طريق تنظيم العلاقات والتعاملات بين الممثلين المستقلين، إلى جانب تنظيمها بين الممثلين المستقلين وعملائهم المحتملين و/أو زبائنهم. ويجب أن تراعى هذه الإرشادات وتلتزم بها وتتبع بدقة في جميع الأوقات. وأي انتهاك سيفضي إلى المسائلة القانونية و/أو فرض إجراءات عقابية ضد الشخص (الأشخاص) المتورطين، الأمر الذي قد يتناول إلى رفع دعوى قضائية علنية، أو تعليق و/أو إنهاء وضعه كممثل مستقل.

يجب على الممثلين المستقلين الإطلاع على الشروط الفعلية للتسويق الاحترافي ومدونة قواعد الأخلاق والسلوك الموجودة على موقع ويب شركة QNet هذا www.qnet.net/ra، وتوجيههم إلى ذلك رسميًا. يُشجع الممثلون المستقلون على رفع تقارير بشأن أي انتهاك لمدونة قواعد الأخلاق والسلوك لرؤسائهم.



إلى ممثلينا المستقلين المحترمين،

تفتخر QNet بخلق بيئة تستطيع من خلالها تحقيق أهدافك الشخصية والمالية. ومن أجل ذلك، يجب على كل فرد منا الالتزام دائماً بتطبيق أعلى معايير الممارسات الأخلاقية والاحترام والاحترافية. تأكد من اتباع مدونة قواعد الأخلاق والسلوك الخاصة بشركة QNet في كافة الأوقات؛ يمكنك العثور على مدونة قواعد الأخلاق والسلوك على موقع ويب شركة QNet التالي www.qnet.net/ar، وفي مكتبك الافتراضي. توفر لك النشرة الإعلانية هذه بعض إرشادات التسويق الاحترافي التي يمكنك اتباعها في نشاطاتك التجارية كل يوم. إذا كانت لديك أي أسئلة بخصوص التسويق الاحترافي، برجاء الاتصال بقسم الامتثال بالشركة على ncd@qnet.net.

في خدمتك،
QNNet

مبادئ توجيهية تسويقية احترافية

■ ممارسات محظورة

لا يجوز للممثلين المستقلين ممارسة أعمال مبيعات زائفة أو مضللة أو خادعة أو غير عادلة. يجوز للممثلين المستقلين اتخاذ كافة الخطوات اللازمة والمعقولة لضمان أنهم وأن مرؤوسيهم لم يقوموا أو يتسببوا أو يسمحوا للآخرين - بطريق العمد - في ظهور أي عرض تقديمي زائف أو مضلل يتعلق بالعمل والشركة والمنتجات المعروضة. لا يجوز إهمال أي بنود مادية تتعلق بالعمل أو الشركة أو المنتجات المعروضة أو المشاركة في ذلك بطريق العمد أو بطريق آخر.

■ التوضيح والشرح

يجب أن يكون التوضيح والشرح الخاصين بالمنتج دقيقين وكاملين، وخصوصاً فيما يتعلق بوصف المنتج وفوائده. يجب على الممثلين المستقلين تجنب تقديم أية إدعاءات وفوائد مضللة للمنتج من خلال أي من المواد الترويجية بأي شكل كان. يجب أن تكون كافة المواد الترويجية والدعائية مطابقة تماماً لسياسة الشركة وموادها الرسمية المعتمدة.

■ النشرات الترويجية للمنتج

لا يجوز أن تحتوي النشرات الترويجية وإعلانات المنتج على أي وصف أو إدعاء، أو شروح للمنتج خادعة أو مضللة. كما يجب أن تحتوي كافة النشرات الترويجية وإعلانات المنتج على اسم وعنوان ولقب الممثل المستقل، إلى جانب رقم هاتفه ورقم تعريف هويته.

